

Những người thầy trong cuộc sống



MỤC LỤC

02

THƯ NGỎ

03

360 ĐỘ BRAVO

Tin hot BRAVO - Tháng 11 có gì?

05

CHIA SẺ

- NGƯỜI BRAVO: Nữ "nhà giáo" tận tâm của BRAVO Hà Nội
- "Tâm" từ người thầy hợp tác cùng BRAVO
- Khách hàng - người thầy đáng quý

08

TIÊU ĐIỂM BRAVO

Những người thầy trong cuộc sống

09

NGHIỆP VỤ

& BÀI TOÁN KHÁCH HÀNG

Phần mềm BRAVO ứng dụng
trên Website và App hỗ trợ cho bộ phận Kinh doanh

11

THƯ GIÃN

Những khoảnh khắc sâu cò

Thư ngỏ

Sự học như thuyền bơi ngược nước, không tiến ắt sẽ lùi.

Luôn học hỏi và không ngừng hoàn thiện bản thân là điều mà mỗi người cần phải thực hiện trong suốt cuộc đời của mình để không bị tụt lại đằng sau sự phát triển như vũ bão của thời cuộc, đặc biệt trong thời kỳ cách mạng 4.0.

Để có được thành công, chúng ta không chỉ cần đến những bài học trên ghế nhà trường mà còn phải học hỏi rất nhiều từ cuộc sống. Trong quá trình trưởng thành từ cuộc sống ấy, mỗi chúng ta lại có thể gặp những "người thầy" tuy không có giáo án nhưng lại cho chúng ta những bài học quý giá. Tháng 11 này hãy cùng tri ân không chỉ những người thầy đứng trên bục giảng mà còn dành cho cả "Những người thầy trong cuộc sống".

Ngoài ra, tháng 11 BRAVO vẫn tiếp tục sôi động với nhiều hoạt động tại cả 3 miền, hãy cùng Nội san điểm lại những hoạt động đó nhé.

Trân trọng!

Ban biên tập.

Tập san nội bộ Công ty Cổ phần Phần mềm BRAVO

BRAVO Focus số 47 - Tháng 11/2019

Địa chỉ: Tầng 7 tòa nhà 311-313 Trường Chinh, Thanh Xuân, HN

Ban biên tập: Phòng Marketing

Email: event@bravo.com.vn



TIN NỔI BẬT THÁNG 11

Rộn ràng các khen thưởng tháng 11

Ngày 02/11, BRAVO ĐN đã trang trọng diễn ra hoạt động khen thưởng đội dự án triển khai hợp đồng cung cấp phần mềm ERP BRAVO cho Công ty Cổ phần Xây dựng 47.

Thành viên đội dự án được khen thưởng: Nguyễn Quốc Đạt – Trưởng Ban dự án, Lê Tấn Hiệp – CB Triển khai, Nguyễn Dương Tây – CB Triển khai, Huỳnh An Lộc – CB Triển khai, Nguyễn Thị Kim Ngân – CB Triển khai, Nguyễn Thị Hoa – Chuyên viên Test, Nguyễn Văn Mỹ – CB hỗ trợ Công nghệ, Nguyễn Đình Lâm – Chuyên viên Tư vấn, giám sát.



BRAVO HN cũng liên tục công bố các khen thưởng dành cho cá nhân, đội nhóm CBNV xuất sắc trong công việc. Mở màn vào ngày 04/11:

- Khen thưởng đội dự án triển khai cho Công Ty CP Phục vụ mặt đất Hà Nội (HGS - giai đoạn 2) gồm: Phạm Anh Trường – Quản lý hợp đồng, Lê Minh Quang – Giám sát hợp đồng, Nguyễn Văn Việt – CB triển khai, Trần Thị Huyền – CB triển khai.

- Khen thưởng CBNV đóng góp cho hoạt động phát triển nhân sự Công ty: Lương Thị Hiền – phòng TEST.

- Trao Giải Ý nghĩa “Khuyến khích đóng góp ý kiến cho PTSP” thuộc về: Đỗ Xuân Thiết – phòng Bảo hành và Giải May mắn thuộc về: Nguyễn Văn Tiềm – phòng Bảo hành.

- Khen thưởng đội dự án triển khai cho Công Ty CP Cảng MIPEC, gồm có: Đoàn Văn Quyền – Quản lý hợp đồng, Nguyễn Quang Trung – CB triển khai, Nguyễn Vũ Kế – CB triển khai.



Tiếp đến ngày 16/11, BRAVO HN tiếp tục đón nhận cơn mưa thưởng nóng dành cho:

- Nhóm CBNV phòng KD số 2 đã thực hiện ký hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty TNHH Thương mại Kokuyo Việt Nam” gồm: Đào Thị Ngọc Thanh, Phạm Văn Tuấn; thực hiện ký hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty TNHH Thương mại và Dịch vụ HTL Việt Nam” gồm: Trần Thị Quỳnh, Nhâm Thị Mỹ.

- CBNV phòng Giải pháp & Tư vấn với thành tích thực hiện hỗ trợ kinh doanh ký được hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty CP Y khoa và Thẩm mỹ Thu Cúc” và “Công ty TNHH Thương mại và Dịch vụ HTL Việt Nam” gồm: Nguyễn Văn Minh, Nguyễn Xuân Dũng.

- Nhóm CBNV phòng KD số 1 đã thực hiện ký hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty CP Y khoa và Thẩm mỹ Thu Cúc” gồm: Bùi Thị Duyên, Bùi Xuân Công; thực hiện ký hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty TNHH Sản xuất Pin Lithium Vinfast” gồm: Nguyễn Anh Tuấn, Bùi Xuân Công; thực hiện ký hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty TNHH Y tế Thành Công” gồm: Đào Đức Trung, Nguyễn Anh Ngọc.

- Nhóm CBNV Kỹ thuật thực hiện tốt công việc triển khai hợp đồng cung cấp phần mềm cho “Công ty TNHH Thương mại Tuấn Anh” gồm: Hoàng Mạnh Hùng – Quản lý hợp đồng, Ninh Ngọc Hiếu – Giám sát, Lương Văn Long – CB Triển khai, Ngô Tiến Dũng – CB Triển khai.



Nghiệm thu dự án triển khai phần mềm BRAVO 8 ERP tại HPS

Tháng 5/2018, Công ty Cổ phần Văn phòng phẩm Hải Phòng (HPS) đã tín nhiệm và lựa chọn ứng dụng Phần mềm ERP BRAVO cho hầu hết các bộ phận phòng ban trong doanh nghiệp như: Bán hàng, Xuất nhập khẩu, Kế hoạch, Thống kê xưởng, Kho, Mua hàng, Kế toán, Quản trị, Hành chính nhân sự, Quản lý thiết bị, Kiểm xưởng... Trải qua quá trình triển khai nỗ lực từ nhân sự cả 2 phía, tới thời điểm hiện tại toàn bộ yêu cầu về bài toán nghiệp vụ đã được hoàn thành, đáp ứng yêu cầu sử dụng cho HPS.



Ngày 22/11, buổi Lễ nghiệm thu dự án triển khai giải pháp quản lý tổng thể doanh nghiệp BRAVO 8 (ERP-VN) giữa Công ty Cổ phần Phần mềm BRAVO và Công ty Cổ phần Văn phòng phẩm Hải Phòng đã diễn ra thành công tốt đẹp.

BRAVO CUP HN 2019 – thêm 1 mùa bóng rực lửa

Ngày 09/11 giải BRAVO Cup Hà Nội 2019 đã chính thức được khai mạc tại sân bóng Đầm Hồng 2, đồng thời những trận đấu đầu tiên cũng chính thức được khởi tranh. Giải năm nay với sự quy tụ của 4 đội tuyển: BH (Bảo hành – Phát triển), KD (Kinh doanh – Công nghệ, Tư vấn), TK31 (Triển khai 1 – Triển khai 3) và TK42 (Triển khai 2 – Triển khai 4).

Sau 1 tháng tranh tài trong những trận cầu nảy lửa, ngày 30/11 vừa qua đã diễn ra trận chung kết giữa 2 đội tuyển tới từ Ban Kỹ thuật TK31 vs. TK42, chung cuộc TK31 đã giành chức vô địch một cách thuyết phục. Chân sút Giỏi VM cũng xuất sắc giành danh hiệu "Vua phá lưới" của mùa giải năm nay.



BRAVO Care Hà Nội 2019

Sức khỏe là vốn quý của mỗi người, có sức khỏe tốt chúng ta mới có thể làm việc tốt và tận hưởng cuộc sống. Nằm trong các chương trình phúc lợi của BRAVO, BRAVO Care - khám sức khỏe định kỳ là hoạt động được mong đợi hàng năm. Thời gian khám năm nay diễn ra vào 2 ngày: ngày 23 và 30/11/2019 với nhiều nội dung khám được thực hiện bởi đội ngũ y bác sĩ tận tình của Bệnh viện Đại học Y Hà Nội.



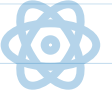
BRAVO HN tri ân Ngày Nhà giáo Việt Nam 20/11

Ngày Nhà giáo Việt Nam 20/11 luôn là một ngày đặc biệt để chúng ta được bày tỏ lòng biết ơn, sự kính trọng và tri ân tới những người "lái đò" đã giúp chúng ta có hành trang kiến thức vào đời.



Các CBNV BRAVO HN cũng đều là các cựu sinh viên trường thành từ nhiều trường Đại học lớn, qua nhiều niên khóa, chuyên ngành khác nhau, và tựu chung lại đều được dẫn dắt, chỉ bảo bởi những người thầy đáng kính để góp phần có được thành công ngày hôm nay.

Đại học Kinh tế Quốc dân, Học viện Tài chính, Học viện Ngân hàng, Đại học Thăng Long, Đại học Thương Mại, Đại học CNTT & Truyền thông - ĐH Thái Nguyên là những nơi mà BRAVO Hà Nội đã đến chúc mừng và tri ân nhân ngày 20/11 vừa qua.



Nữ “nhà giáo” tận tâm của BRAVO Hà Nội

Do đặc thù về sản phẩm, dịch vụ mà mỗi nhân viên mới vào BRAVO đều được “tôi luyện” qua những “lớp học đặc biệt” mà ở đó các thầy giáo, cô giáo chính là những đồng nghiệp. Tùy thuộc vào từng bộ phận mà mỗi CBNV sẽ có những chương trình đào tạo riêng, nhưng hầu hết CBNV mới ở văn phòng Hà Nội đều phải trải qua 3 chương trình đó là: “Đào tạo về kế toán”, “Đào tạo về phần mềm” và “Đào tạo về Marketing - ISO”.

Có lẽ, để hòa nhập tốt với công việc ở môi trường mới thì chính những lớp học này là hành trang vô cùng tuyệt vời cho những tân binh. Ở số báo này, nhân vật trong chuyên mục NGƯỜI BRAVO là “cô giáo” Nguyễn Thu Huyền – Trưởng phòng Kiểm thử sản phẩm BRAVO Hà Nội.

Ngoại hình khá “hack tuổi” với combo: da trắng, dáng người “mi nhon” và style trẻ trung chính là những điểm đầu tiên mà mọi người dễ dàng ghi nhớ về chị Huyền. Là “thủ lĩnh” của “đế chế” toàn nữ nhưng vô cùng quyền lực – Kiểm thử sản phẩm – bộ phận “đóng dấu” kiểm định chất lượng cho sản phẩm BRAVO nên trong công việc chị Huyền vô cùng kỹ tính (đặc trưng của các Tester) và chuyên nghiệp.

Không chỉ đảm nhận nhiệm vụ Trưởng phòng Test, chị Huyền còn được Ban Lãnh đạo tin tưởng giao phó thêm việc đào tạo kế toán và phần mềm cho nhân viên mới.

Đây là một nhiệm vụ vô cùng quan trọng bởi nó sẽ cho các tân binh những hình dung đầu tiên về sản phẩm của công ty để có thể tiếp cận công việc dễ dàng hơn.

BRAVO 20 tuổi, chị Huyền đã có đến gần 16 năm gắn bó với công ty, cũng giống như rất nhiều CBNV khác, BRAVO là cả thanh xuân của chị. Có lẽ chính vì thế mà tâm huyết chị dành cho các nhiệm vụ được giao đều rất lớn dù đó là việc chuyên môn hay công tác đào tạo nhân viên mới. Gắn bó lâu với BRAVO nên gia đình chị Huyền cũng trở thành một phần thân thiết thường xuyên tham gia các hoạt động của BRAVO.



Khi được phỏng vấn về “cô giáo Huyền”, một “tân binh” của Khối Kinh doanh BRAVO Hà Nội chia sẻ: “Chị Huyền có giọng nói rất tốt, truyền cảm nên khiến những kiến thức chị truyền đạt rất dễ lĩnh hội. Chị hiểu sâu về phần mềm nên những kiến thức chị dạy khiến nhân viên mới có cái nhìn tốt về chương trình. Cuối buổi học chị luôn tâm lý hỏi mọi người xem có hiểu không, còn phần nào vướng mắc và giải đáp tường tận mọi thứ. Ngoài ra, chị Huyền cũng rất xinh nên khiến học trò cũng rất thiện cảm đến lớp”.

Chúc chị Huyền thật nhiều sức khỏe, để tiếp tục cùng các đồng nghiệp của mình hoàn thành tốt những nhiệm vụ quan trọng được công ty giao phó và luôn tâm huyết với “sự nghiệp đào tạo” tại BRAVO.



“Tâm” từ một người thầy hợp tác cùng BRAVO

Lời chia sẻ từ thầy Nguyễn Quang Trung - Phó Trưởng khoa Hệ thống Thông tin Kinh tế và Thương mại điện tử - Đại học Thương Mại, nơi đã và đang có nhiều hoạt động hợp tác với BRAVO trong tuyển dụng và đào tạo.

Khi xu thế hội nhập và phát triển, các doanh nghiệp ngày càng đòi hỏi nguồn nhân lực chất lượng cao, các trường Đại học cũng chuyển dần từ giáo dục nghiên cứu sang giáo dục thực tiễn.

Phát triển mô hình đào tạo gắn kết giữa Nhà trường với doanh nghiệp được xem là yêu cầu quan trọng được đặt ra. Vì vậy trong thời gian qua Khoa Hệ thống thông tin kinh tế và Thương mại điện tử, Trường Đại học Thương mại đã tích cực thực hiện chủ trương hợp tác với các doanh nghiệp về đào tạo kỹ năng nghề nghiệp cho sinh viên với các doanh nghiệp trên địa bàn Hà Nội.”

Hành trình hợp tác với doanh nghiệp của trường khởi đầu với chương trình “Ngày hội hướng nghiệp” của Khoa được tổ chức hàng năm cho các em sinh viên tìm kiếm cơ hội, thực tập, trải nghiệm thực tế tại các doanh nghiệp. Hoạt động này đã mang lại những thành công nhất định.

Cũng như các doanh nghiệp khác BRAVO đến với sinh viên Thương mại một cách tình cờ trong một lần được mời tham gia chương trình “Ngày hội hướng nghiệp” tổ chức năm 2017. Ngay lần đầu gian hàng của BRAVO đã nhận được sự chú ý đặc biệt với sinh viên của Khoa, bởi không chỉ nhận CV, phỏng vấn trực tiếp các anh/chị còn tư vấn định hướng nghề nghiệp cho các em một cách chi tiết. Kết thúc chương trình đó tôi nhận được rất nhiều câu hỏi của các bạn sinh viên về BRAVO.

Mặc dù trước đó tôi đã biết BRAVO là công ty phần mềm có tiếng ở Việt Nam. Sản phẩm phần mềm của công ty đã nhiều năm liền đạt giải SAO KHUÊ. Nhưng để có thể trả lời hết các câu hỏi của các em, tôi bắt đầu tìm hiểu kỹ hơn về BRAVO qua website, facebook của doanh nghiệp và những người bạn của tôi biết về BRAVO.

Đúng là với BRAVO, con người là yếu tố trọng tâm của sự phát triển: sinh viên được mời đến tham quan và trải nghiệm thực tế tại doanh nghiệp - BRAVO Open Day, được đào tạo bài bản, chuyên nghiệp. Hơn thế nữa BRAVO còn thể hiện trách nhiệm xã hội rất cao khi hàng năm doanh nghiệp đều tài trợ cho các hoạt động, trao học bổng cho sinh viên các trường Đại học.

Điều này không phải doanh nghiệp nào cũng thực hiện được. Cá nhân tôi đánh giá BRAVO là doanh nghiệp phần mềm thể hiện tốt nhất trách nhiệm xã hội của mình, mức lương cho sinh viên mới ra trường cao hơn mặt bằng chung, môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện, chế độ đãi ngộ tốt.

Hình ảnh các cán bộ nhân viên công ty đồng hành cùng với các Thầy cô giáo ở các Trường đại học trong ngày 20/11 hàng năm càng khẳng định bên cạnh việc thực hiện tốt công tác chuyên môn, quan tâm chăm lo đời sống cán bộ nhân viên, Công ty còn rất chú trọng tới các công tác xã hội, trong đó đặc biệt là các hoạt động hỗ trợ cho các đơn vị giáo dục và tạo tạo.



Thế rồi ngày càng nhiều bạn sinh viên được tuyển dụng vào công ty. Trước những đánh giá cao của sinh viên về BRAVO, chúng tôi đã ký kết thỏa thuận hợp tác năm 2018, tổ chức thành công Buổi tọa đàm định hướng nghề nghiệp cho sinh viên vào tháng 5, tổ chức lớp thực tập nhận thức về nghề nghiệp tháng 6 năm 2019. BRAVO thực sự là một địa chỉ tin cậy của sinh viên ngành Hệ thống thông tin quản lý, Trường Đại học Thương mại.

Hì vọng trong thời gian tới, sự hợp tác giữa Công ty và Khoa ngày càng phát triển. Công ty cùng với Khoa cải tiến chương trình đào tạo, nâng cao chất lượng đào tạo, tăng cường các khóa đào tạo kỹ năng thực tế, tiếp tục tổ chức các buổi tọa đàm, ngày hội hướng nghiệp nhằm mục tiêu rút ngắn thời gian đào tạo lại tại doanh nghiệp, làm nguồn nhân lực ngày càng chất lượng, phát triển cộng đồng Hệ thống thông tin ngày càng lớn mạnh, tạo công ăn việc làm nâng cao chất lượng cuộc sống, thúc đẩy nền kinh tế phát triển.

Xin chúc quý Công ty ngày càng phát triển và đạt được những thành tựu to lớn hơn nữa và cùng đồng hành với thầy trò chúng tôi.”

Khách hàng - người Thầy đáng quý

Trong cuộc sống, ai cũng có những người đã từng giúp đỡ mình trên từng chặng đường chinh phục những khó khăn. Gần bó với công việc Kinh doanh – tư vấn phần mềm tại BRAVO đã tròn 10 năm, rất nhiều người tôi phải cảm ơn vì đã hướng dẫn, đồng hành, giúp đỡ, trong đó, phải kể đến chính là Khách hàng của mình. Khách hàng là người đã tạo cho tôi sự mới mẻ, tính khát khao chinh phục và cũng là người cho tôi nhiều bài học hữu ích trong công việc này.

Đối tượng khách hàng BRAVO tiếp xúc hầu hết là quản lý cấp cao của các công ty, tập đoàn như Kế toán trưởng, Giám đốc Tài chính hoặc trưởng các bộ phận/ phòng ban, mà các nhà lãnh đạo sẽ giúp ta học được phong cách lãnh đạo, khả năng bao quát, tổng hợp vấn đề và cách định hướng quản lý phát triển doanh nghiệp.

Tiếp xúc với họ, tôi dần hiểu được mong muốn và tâm lý của một nhà quản trị sẽ cần gì trong việc ứng dụng phần mềm vào quản lý, các vấn đề của họ mang tầm tổng quát và quản trị hơn nhu cầu của các người dùng cuối (đa số chủ yếu quan tâm đến vấn đề thuận tiện trong thao tác nhập liệu, tiện ích trong truy xuất báo cáo).



BÀI HỌC SỐ 1: Dựng những kịch bản khác nhau để trình bày, tư vấn một cách thuyết phục hơn những vấn đề mà từng đối tượng quan tâm.

Là phần mềm ERP cung cấp cho hầu hết các lĩnh vực, ngành nghề với tính chất làm sao để phù hợp nhất với đặc thù ngành và nhu cầu của riêng nhà quản trị Doanh nghiệp, tôi buộc phải trang bị cho mình các kiến thức chuyên môn phù hợp: từ các từ ngữ, tên gọi đến quy trình vận hành hay các yêu cầu quản lý đều sẽ khác nhau (ví dụ ngành lắp ráp ô tô, kinh doanh vé số truyền thống, xây dựng hay bán lẻ thời trang).

Nhưng nguồn kiến thức tôi học được nhanh, hiệu quả và nhớ lâu nhất chính từ bài toán cụ thể của từng khách hàng mà tôi khảo sát qua. Ngoài việc đặt ra cho đơn vị triển khai phần mềm yêu cầu quản lý cụ thể, doanh nghiệp còn nêu những vấn đề còn vướng mắc, những lỗ hổng trong vấn đề quản lý, đây chính là nguồn kiến thức quý báu mang tính chất thực tiễn.

BÀI HỌC SỐ 2: Mỗi khách hàng là một bức tranh mang màu sắc khác nhau, mỗi trang kiến thức phong phú khiến tôi tìm thấy được sự mới mẻ trong chính những công việc lặp lại hàng ngày.



Tôi đặt lòng biết ơn của mình vào khách hàng còn là vì họ đã đặt lòng tin nơi tôi. Nhiều khách hàng đã chia sẻ là, với chị, thật sự BRAVO sẽ còn là 1 khái niệm mơ hồ nếu không có sự gặp gỡ với em, thật sự chị chọn BRAVO là vì tin tưởng em dựa vào quá trình làm việc, tư vấn và tinh thần trách nhiệm của em.

Cũng có khách hàng gửi lời cảm ơn tôi vì đã giúp họ tìm được BRAVO, ứng dụng được hiệu quả trong quá trình quản lý doanh nghiệp, chứ lỡ chọn sai giải pháp phần mềm e rằng không ứng dụng được mà cá nhân người trưởng dự án còn mất uy tín với doanh nghiệp mình. Chính những chia sẻ đó là nguồn động lực lớn lao để tôi luôn nhắc nhở mình cố gắng từng ngày, vì lợi ích khách hàng mà làm việc.

Một anh đồng nghiệp đã chia sẻ quan điểm với tôi "sự hài lòng của khách hàng chính là động lực làm việc của anh. Khách hàng là người trả lương cho anh, cho em" và tôi cũng đã lấy quan điểm ấy làm kim chỉ nam trong quá trình làm việc của mình.

Tôi biết rằng mỗi ngày qua sẽ đều là một ngày ý nghĩa của mình khi tiếp tục được làm việc, giải quyết các vấn đề của khách hàng, học hỏi nhiều điều hay từ họ. Tôi biết rằng tôi còn phải cố gắng thật nhiều để ngày một nâng cao chất lượng công việc, giải pháp, dịch vụ mình mang đến như một lời tri ân đến những tin tưởng mà các khách hàng dành cho mình.

Tôi hi vọng, mình sẽ tiếp tục là người đồng hành cùng khách hàng, BRAVO tiếp tục là Giải pháp hỗ trợ đắc lực trong vấn đề quản trị doanh nghiệp.

Trương Thị Hồng Ngọc - Khối Kinh Doanh BRAVO HCM



Những người thân trong cuộc sống

Xung quanh chúng ta có rất nhiều những người thầy đáng quý. Lãnh đạo trong công ty, đồng nghiệp bạn bè, người thân hay có thể là có đối thủ cạnh tranh với mình có khi chính những người ghét và đối lập với ý kiến của mình cũng có thể trở thành người mang đến cho chúng ta bài học quý giá. Chỉ cần luôn đặt tâm thế học hỏi, mỗi người sẽ tìm được cho mình những người thầy trong cuộc sống.

Phần mềm BRAVO ứng dụng trên Website và App hỗ trợ cho bộ phận Kinh doanh

1. Đòi hỏi từ thị trường và phương án giải quyết của BRAVO

Sự phát triển mạnh mẽ và phổ biến của các thiết bị cầm tay hỗ trợ công việc như điện thoại, máy tính bảng... cùng với khả năng dễ dàng kết nối mạng của các thiết bị này, thì xu hướng thiết kế các phần mềm quản lý cho phép hoạt động online trên website và app sử dụng trên thiết bị cầm tay ngày càng được ứng dụng rộng rãi.

Do đó mà hiện nay khi các công cụ hỗ trợ quản lý công việc được thiết kế sử dụng trên Website hay App trên thiết bị di động đã hỗ trợ rất nhiều cho người dùng.

Bắt kịp xu hướng này, BRAVO đã nghiên cứu và đưa ra giải pháp cho phép nhà quản trị có thể truy cập dữ liệu trên phần mềm BRAVO thông qua giao diện Web hoặc App bằng các thiết bị di động có kết nối Internet. Từ đó cập nhật các thông tin về hoạt động của doanh nghiệp một cách tức thời và chính xác (theo thời gian thực) từ mọi nơi để đưa ra những quyết định kinh doanh hiệu quả.

2. Đặc điểm nổi bật của phần mềm BRAVO trên Website và App cho các thiết bị di động

Với khách hàng có nhu cầu quản lý công việc trên Website và App cho các thiết bị di động thì BRAVO sẽ thiết kế 1 phần hành Website và 1 App (ứng dụng trên Android và iOS) chạy song song với "phần mềm chính" trên nguyên lý sử dụng và khai thác chung cơ sở dữ liệu để cập nhật và khai thác thông tin về hoạt động của doanh nghiệp.

Tất cả các thông tin về mọi hoạt động của doanh nghiệp đều có thể được quản lý thông qua Website và App cho các thiết bị di động này ví dụ như:

- Cập nhật chứng từ
- Phê duyệt chứng từ phát sinh Online
- Truy cập các báo cáo quan trọng từ hệ thống

<https://www...>



Tùy theo nhu cầu của từng doanh nghiệp mà BRAVO sẽ thiết kế những báo cáo riêng, trong đó những báo cáo quan trọng mà hầu như doanh nghiệp nào cũng cần đều được BRAVO thiết kế để truy cập một cách đơn giản và nhanh chóng như:

- Báo cáo sổ quỹ tiền mặt, tiền gửi, tiền vay và các khoản công nợ sắp đến hạn
- Báo cáo mua/bán hàng, tình trạng đơn hàng/hợp đồng
- Báo cáo phân tích bán hàng, phân tích doanh thu
- Báo cáo công nợ khách hàng/nhà cung cấp
- Báo cáo hàng hóa nhập kho, xuất kho, tồn kho

Với những tính năng này, khi sử dụng phần mềm BRAVO, bạn ở bất cứ đâu đều có thể làm việc trên hệ thống. Đặc biệt, với lãnh đạo thì việc xem báo cáo mọi lúc mọi người hay duyệt những chứng từ quan trọng nay đã được phần mềm hỗ trợ đắc lực.



Đặc biệt việc đăng nhập chương trình và truy cập thông tin từ các thiết bị cầm tay được BRAVO kiểm soát bảo mật chặt chẽ nhằm đảm bảo các thông tin của doanh nghiệp được bảo vệ an toàn, tránh những rò rỉ thông tin gây ảnh hưởng đến hoạt động sản xuất kinh doanh.

3. Ứng dụng BRAVO trên Website và App hỗ trợ đắc lực cho bộ phận Kinh doanh

Kinh doanh là một trong những bộ phận rất cần theo dõi, giám sát đơn hàng liên tục, mọi lúc, mọi nơi do đó mà App cho thiết bị di động trở thành một trong những công cụ vô cùng đắc lực.

Quản lý việc giao hàng tới các đại lý

Bộ phận điều vận lập Lệnh vận chuyển, biên bản giao hàng nhanh chóng, kịp thời.

Đối với lái xe, nhân viên bốc xếp chỉ cần sử dụng app có thể theo dõi danh sách các lệnh điều vận, biên bản giao hàng liên quan. Từ đó, lái xe, bốc xếp có thể nắm được lịch làm việc, thông tin các chuyến hàng cần giao (khách hàng, địa điểm, mặt hàng, số lượng, số tiền phải thu). Sau khi giao hàng tới đại lý, nhân viên bốc xếp sử dụng BRAVO App Sales cập nhật tình trạng giao hàng và số tiền khách hàng thanh toán.

Còn đối với Đại lý sử dụng BRAVO App Sales để theo dõi danh sách các lệnh điều vận, biên bản giao hàng liên quan.

Quản lý thực hiện công việc kinh doanh

Hàng ngày, dựa trên kế hoạch công việc đã được phê duyệt, nhân viên kinh doanh đến làm việc tại các cửa hàng, đại lý, tất cả công việc như check in, Chụp ảnh tại điểm đại lý, Cập nhật thông tin tồn kho tại từng đại lý... đều được thực hiện ngay trên ứng dụng mọi lúc mọi nơi.

Quản lý khách hàng

Đại lý hoặc nhân viên kinh doanh có thể sử dụng BRAVO App Sales để kiểm tra số dư công nợ và số lượng hàng tồn kho của đại lý.

Ngoài ra, tất cả những công việc hay yêu cầu của bộ phận kinh doanh cũng như các bộ phận khác trong doanh nghiệp đều được quản lý trên App hoặc Website một cách thuận lợi.

Xã hội ngày càng phát triển kéo theo đòi hỏi của thị trường cũng ngày càng khắt khe hơn khiến cho các doanh nghiệp nói chung và đặc biệt là các công ty công nghệ như BRAVO nói riêng phải luôn nỗ lực hết mình để nâng cao chất lượng sản phẩm dịch vụ. Với các khách hàng của BRAVO, ngoài những tính năng ưu việt của phần mềm có từ trước thì việc ứng dụng trên website và app hi vọng sẽ tạo thêm nhiều giá trị gia tăng cho khách hàng.



Những khoảnh khắc khắc sâu cỏ

Thể thao vốn dĩ cần người chơi không chỉ giỏi kỹ năng, kỹ thuật mà còn rất cần những tinh thần đẹp đặc biệt là môn thể thao vua – bóng đá. Tinh thần đẹp với đồng đội, với khán giả và đặc biệt với cả đối thủ của mình. BRAVO CUP 2019 vừa qua tại Hà Nội đã mang đến cho khán giả không chỉ những trận cầu hấp dẫn mà cả những khoảnh khắc rất đẹp trên sân cỏ. Cùng xem lại những khoảnh khắc đã được “phóng viên BRAVO” ghi lại nhé.





BRAVO 8
ERP-VN



GIẢI PHÁP QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP

Công ty Cổ phần Phần mềm BRAVO
www.bravo.com.vn

Hà Nội

Tầng 7, 311-313
Trường Chinh, Thanh Xuân
Tel: 0243 776 2472

Đà Nẵng

Tầng 4, số 466
Nguyễn Hữu Thọ, Cẩm Lệ
Tel: 0236 363 3773

TP HCM

Lầu 2, 116 - 118
Nguyễn Thị Minh Khai, P.6, Q.3
Tel: 0283 930 3352

